



Компанія ТД Куркуль пропонує вакансію для здобувачів ОДАУ:

🔧 Менеджер з продажу (насіння, ЗЗР, мікродобрива)

ТД «Куркуль» | kurkul.com.ua

Торговий Дім «Куркуль» — один із найбільших інтернет-магазинів України з продажу насіння соняшнику, кукурудзи та засобів захисту рослин. Ми зростаємо та запрошуємо в команду **Менеджера з продажу**, який хоче заробляти, розвиватися та працювати з якісним продуктом.

🌿 З ким ти працюватимеш?

Наші клієнти — це:

- середні та невеликі агрогосподарства
- фермери-одноосібники
- господарства розміром **10–500 гектарів**

Це люди, які цінують чесність, живе спілкування та надійність. Ти працюватимеш із аудиторією, яка вже знайома з нами, довіряє нам і хоче співпрацювати.

💡 Важливо! У нас офісна робота з гарячими та теплими клієнтами

- Ти працюєш **в офісі**, без виїздів у поля
- У нас є **величезна база діючих клієнтів**, які купують у нас постійно
- Багато звернень приходить самостійно: дзвінки, заявки з сайту, повторні покупки
- Тобі не потрібно «вибивати» продажі — треба грамотно консультувати й супроводжувати
- План продажів виконувати **легко та комфортно**, бо клієнти вже знайомі з брендом «Куркуль» і якістю нашого сервісу

Це ідеальна посада для тих, хто хоче займатися **реальними продажами**, а не ходити по селах та полях у пошуках контакту.

🔧 З якими брендами ти працюватимеш

Засоби захисту рослин та мікродобрива:

- АгроХімТехнології (АХТ)
- НЕРТУС

- Alfa Smart Agro
- Хімагромаркетинг
- DWA
- BASF
- Stefes
- UFS

та інші провідні бренди ринку.

Насіння (посівний матеріал):

- Агро Ритм
- Рост Агро
- Агро Ван
- ВНІС
- Євросем
- Agro Seme
- Агролідер.ЮА
- Lidea
- MAS Seeds

та інші топові виробники.

🎯 Важливі вимоги до кандидата

✓ Готові взяти здобувача ✓ Досвід у продажах від 1 року ✓ Грамотне та впевнене спілкування ✓ Вміння презентувати продукт та працювати з запереченнями ✓ Орієнтація на результат ✓ Впевнені навички роботи з ПК

★ Бажані але не обов'язкові вимоги до кандидата

- ✓ Народився та виріс в селі — бажано
- ✓ Аграрна освіта — бажано
- ✓ Розуміння с/г технологій — перевага
- ✓ Знання ЗЗР, насіння, добрив — плюс
- ✓ База клієнтів — додатковий бонус, але не обов'язково

🔧 Що ти робитимеш

- Продаватимеш ЗЗР, насіння та добрива
- Оброблятимеш гарячі та теплі заявки
- Консультуватимеш клієнтів і супроводжуватимеш угоди
- Контролюватимеш документи, договори, рахунки
- Відслідковуватимеш доставку та взаєморозрахунки
- Вестимеш CRM
- Підтримуватимеш стосунки з діючими клієнтами

- Досягатимеш плану продажів — без проблем, бо база вже працює на тебе

Що ми пропонуємо

Фінанси

- Ставка + % від продажів
- Прозора мотивація
- Високий середній чек
- Постійний потік клієнтів

Умови

- Офіс у центрі міста (Одеса, Французький бульвар, 22)
- Ноутбук та мобільний зв'язок
- Мінімум бюрократії
- Офіційне працевлаштування

Кар'єра та розвиток

- Навчання в продажах
- Семінари, тренінги, дні поля
- Супровід досвідчених колег
- Доступ до великої клієнтської бази

★ І найголовніше

- Продавати легко — продукт якісний
- Клієнти лояльні — бренд відомий
- Результат залежить тільки від тебе

Якщо тобі підходить дана вакансія, надсилай резюме за даним посиланням:
<https://www.work.ua/jobs/5281738/>